

 Als de inschrijvingen binnen zijn volgt de Gunningsfase. Na de aanbesteding is er een aannemer bekend met "de meest economische aanbidding", of "de laagste prijs". Er wordt goed nagegaan, of de aanbidding strookt met de specificaties, eventuele afwijkingen worden uitonderhandeld, het zogenaamde prijsoverleg. Mocht de prijs niet binnen het budget vallen, dan zal er overlegd moeten worden hoe dat komt en wat voor oplossing er kan worden gevonden. Als dat positief wordt afgesloten moet er een gunningsbrief worden opgesteld.